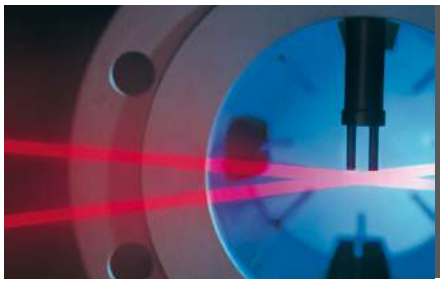
Wir suchen Sie!
Vervollständigen Sie unser Team!



Vertriebsingenieur*in (m/w/d) im Außendienst – Kommunale Mess- & Regeltechnik

Vertriebsregion: Bayern & Österreich (inkl. angrenzende Länder)

Ihre Aufgaben – mit Verantwortung & Gestaltungsspielraum

- Eigenverantwortlicher Vertrieb unserer hochwertigen **Mess- und Regeltechnik** für die Marktsegmente **kommunale Abwasserbehandlung, mechanisch-biologische Abfallbehandlung** und **Deponietechnik**
- **Technische Beratung und aktiver Verkauf** unserer Produktlinien **COMBIMASS®** und **VACOMASS®** – bei Ingenieurbüros, Verbänden, Endkundinnen und Anlagenbauerinnen
- Durchführung von **Daten- und Situationsanalysen** auf Anlagen und Projektentwicklung zur Modernisierung der Mess- und Regeltechnik
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen auf Entscheiderebene
- Projektverantwortung: von der Akquise bis zur **Vertragsverhandlung**
- Aktive Beobachtung technischer Entwicklungen und Weitergabe relevanter Marktimpulse
- **Umsatz- und Budgetverantwortung für Ihr Vertriebsgebiet**
- Teilnahme an **Messen und Kundenveranstaltungen**
- Erstellung aussagekräftiger **Analysen, Reports und Marktstatistiken** für die Vertriebsleitung

Ihr Profil – vertriebsstark & technikaffin

- Abgeschlossene **technische oder naturwissenschaftliche Ausbildung** bzw. Studium – idealerweise mit Bezug zur **Abwassertechnik**
- Mehrjährige Berufserfahrung im **technischen Vertrieb** und in der Kundenbetreuung
- Ausgeprägte **Kommunikationsfähigkeit** und **Kundenorientierung**, insbesondere bei erklärungsbedürftigen technischen Lösungen
- Strukturierte, **zielgerichtete und eigenverantwortliche Arbeitsweise**
- Sehr gute Deutsch- sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit **MS Office** und gängigen **CRM-Systemen**

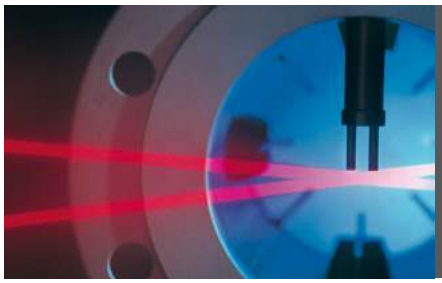
Das dürfen Sie von uns erwarten

- Ein **sicheres Arbeitsverhältnis** in einer zukunftsstarken Branche mit **unbefristetem Arbeitsvertrag**
- **Flexible Arbeitszeiten** und **30 Urlaubstage** pro Jahr
- Ein **Dienstfahrzeug**, das Ihnen auch privat zur Verfügung steht
- Ein offenes, ehrliches und unkompliziertes Miteinander in einem familiären Team
- Viel **Gestaltungsspielraum** und kurze Entscheidungswege
- Aktive **Mitwirkung an Weiterentwicklungen** unserer Prozesse und Lösungen
- **Zahlreiche Zusatzleistungen wie:**
  - **Dienstrad-Leasing**
  - vermögenswirksame Leistungen
  - **13. Monatsgehalt**
  - betriebliche **Altersvorsorge**
  - betriebliche **Unfallversicherung**
  - **Corporate benefits®**-Rabatte

BINDERENGINEERING
BINDERGROUP

www.bindergroup.info

Wir suchen Sie!
Vervollständigen Sie unser Team!



Vertriebsingenieur*in (m/w/d) im Außendienst – Kommunale Mess- & Regeltechnik

Vertriebsregion: Bayern & Österreich (inkl. angrenzende Länder)

Bewerbung & Vertraulichkeit
Sie möchten sich verändern – diskret und unkompliziert? Wir behandeln Ihre Bewerbung selbstverständlich mit höchster Vertraulichkeit.

Wir richten uns nach Ihnen:
Ob Telefoninterview oder persönliches Gespräch – wir sind flexibel und finden auch Termine am Abend oder Wochenende, wenn es für Sie besser passt.

Vertraulichkeit ist für uns selbstverständlich:
Eine Kontaktaufnahme zu Ihrem aktuellen oder früheren Arbeitgeber erfolgt ausschließlich mit Ihrer ausdrücklichen Zustimmung.

Ihre Ansprechpartnerin
Carola Binder-Harscher
HR | Binder Engineering GmbH
Buchbrunnenweg 18, 89081 Ulm
bewerbung@bindergroup.info

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angaben zu Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung – per E-Mail oder postalisch.

Datenschutz
Bitte beachten Sie unsere Informationen zum Datenschutz unter:
www.bindergroup.info/datenschutz/